

【収入保険】私の選択・加入者の声



「リスクに備え拡大を目指す」

【広島県庄原市 渡邊 諒さん（25）】

経営規模＝輪ギク70アール、小ギク10アール、スプレーギク20アール

花きは市場価格に影響を受けやすく、良い商品を栽培しても、出荷するタイミングで収入が大きく変動します。

実際、**3年前の出荷最盛期に大きく価格が下がり、出荷するほど経費がかさむ安値になり、数万本の出荷を断念**しました。直販ではすごく手間がかかり、さばける量ではないので、収入が大きく減りました。こんな経験から、**これから農業で生活するには、収入を安定、維持する対策があれば**と思っています。

収入保険の説明は納得するまで何度も来てもらいました。私は高校、大学で農業や簿記を学び、就農しました。新規就農者は税理士の指導を受けられたことから、青色申告で特に困ることはありませんでした。

（農業共済新聞 [中国版] 2019年7月2週号より抜すい）