

【収入保険】私の選択・加入者の声



「総合的な補償が自社の経営にマッチ」

【滋賀県米原市 株式会社モリファーム
代表取締役 森 嘉信さん（44）】

経営規模＝米43.9ヘクタール、大豆14.9ヘクタール、小麦
13.7ヘクタール、その他ハウスで野菜を栽培

現在、作業員3名と事務員1名で経営しています。

予想できない自然災害に備え、総合的に収入減少を補う収入保険が自分の経営にあっていて、農業共済からの移行を決めました。

米の需要と供給のバランスが崩れることによる米価の下落が心配です。現在、経営面積は右肩上がりですが、今後横ばいになる可能性もあります。売上に影響が出ないか危惧しています。

収入保険は、価格低下に加え、収量減少など農産物の販売収入全体をカバーしてくれます。また、保険金の受け取りがなければ翌年の保険料率が下がり、いずれは半分まで下がる部分も魅力ですね。

(NOSAI滋賀広報誌「NOSAIしが」2019年夏号より抜粋)